

Entelios - We are moving Energy

<https://www.entelios.de/karriere/partner-manager-m-w-d-key-account-und-projektmanagement/>

Partner Manager (m/w/d) | Key-Account- und Projektmanagement

Zur Verstärkung unseres Teams „Partner Management“ am Standort München suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n Key Account Manager Energiewirtschaft/Energiehandel, Vertriebsmanager Energiewirtschaft/Energiehandel, Sales Manager Energie, Wirtschaftsingenieur, Projektmanager Energie bzw. einen Vertriebsingenieur Energiewirtschaft (w/m/d) als

Partner Manager (m/w/d) | Key-Account- & Projektmanagement

Über Entelios

Die Entelios AG ist Markt- und Technologieführer bei der Aggregation und Vermarktung von dezentralen Flexibilitäten aus industriellen Lasten, Anlagen zur Stromerzeugung sowie Batteriespeichern. Wir gehen seit vielen Jahren einen innovativen Weg und gestalten den Strommarkt der Zukunft aktiv mit: dabei identifizieren, bündeln und vermarkten wir stromseitige Flexibilität in unserem virtuellen Energiesystem und optimieren die Energiekosten unserer Kunden bzw. erwirtschaften wertvolle Zusatzerlöse. Gleichzeitig tragen wir zur Integration der erneuerbaren Energien und damit zur Versorgungssicherheit bei und unterstützen die Entwicklung des Energiesystems der Zukunft nachhaltig.

Deine Aufgaben

- Beratung und Betreuung unserer Partner als erster Ansprechpartner bei der erfolgreichen Anwendung der Entelios Services zur Optimierung und Vermarktung von Batteriespeichern
- Primäre Abstimmung mit Partnern zum Produkt in Zusammenarbeit mit technischen Spezialisten sowie Führen der Vertragsverhandlungen
- Leitung des Projekts „White-Label-Partnerschaft“ sowie Projektmanagement der Partnerintegration (technische Implementierung & Prozesse)
- Regelmäßige Updates der relevanten Stakeholder über den Projektfortschritt
- Einarbeitung in die Themen Flex-Vermarktung (insbesondere Regelreserve) und energie-wirtschaftliche Abwicklung (Lieferant, BKM, Redispatch)

Dein Profil

- Abgeschlossenes Studium im Bereich BWL, (Wirtschafts-) Ingenieurwesen oder vergleichbar
- Idealerweise Erfahrung im Vertrieb, im Business Development oder im Projektmanagement mit energiewirtschaftlichem oder energietechnischem Hintergrund
- Kenntnisse der Flexibilitätsmärkte (Regelreserve, Strom-Spotmärkte) und der Energiewirtschaft im Allgemeinen von Vorteil
- Strukturiertes und ergebnisorientiertes Arbeiten
- Freundliches und entschlossenes Auftreten
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Du interessierst Dich für innovative Ansätze im Zuge der Energiewende / zur Integration der Erneuerbaren Energien oder hast schon eigene Erfahrungen

Arbeitgeber

Entelios AG

Arbeitspensum

Vollzeit

Arbeitsort

Landsberger Str. 154, 80339, München, Bayern, Deutschland

Remote work from: Germany

Leider ist unser Bewerbungsformular derzeit nicht verfügbar.

Bitte sende deine Bewerbung an career@entelios.com

Vielen Dank!

in dem Bereich sammeln können

Deine Perspektive

- Du arbeitest an **den** Themen unserer Zeit (Energiewende & Klimaschutz)
- Innovatives, dynamisches und technologisch anspruchsvolles Arbeitsfeld zur Unterstützung der Energiewende
- Verantwortung mit hohem Gestaltungs- und Entscheidungsspielraum mit viel Potenzial für die persönliche Weiterentwicklung
- Agiles Team mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Kollegiale und offene Arbeitsatmosphäre
- Moderne, zentral gelegene und hochwertig ausgestattete Büros mit sehr guter ÖPNV-Anbindung an beiden Standorten
- Hybrides oder mobiles Arbeiten. Flexibler Mix aus Präsenz in unseren Büros in München oder Berlin und mobiler Arbeit